www.ecolab.com

Die landwirtschaftliche Milch- und Tiernutzung bereitet sich auf verändernde Marktbedingungen in der Tierhaltung und -gesundheit für die Zukunft vor. Mit zunehmender Bestandesgrösse kommt der Hygiene bei der Bewirtschaftung der Ställe ein immer grösserer Stellenwert zu. Um unsere Stellung als anerkannter und innovativer Produzent und Anbieter von ECOLAB-Hygieneprodukte weiter auszubauen, suchen wir eine reisefreudige Person mit der Ambition, die eigene Verkaufskarriere weiter zu entwickeln als

ECOLAB

Aussendienstverkäufer

hochwertiger Reinigungsprodukte und Hygienekonzepte

für Grosskäsereien, Landwirtschafts-, Mast- & Zuchtgrossbetriebe sowie Grosshandel

Mit unseren Produkten können wir heute alle Grossbetriebe der industriellen Käsereien und Landwirtschaft erreichen. Ihre verkäuferische Herausforderung liegt in der kontinuierlichen Umsatz-Realisierung dieses Produktesegmentes. Sie sind verantwortlich für den Ausbau und die Optimierung unserer bereits bestehenden Kundenbeziehungen sowie für die Gewinnung von Neukunden. Als Mitglied des Verkaufsteams nehmen Sie periodisch an Verkaufssitzungen teil und besprechen Vertriebsaktivitäten und Marktanalysen mit Ihrem Verkaufsleiter. Sie bearbeiten selbstständig und alleinverantwortlich ab Ihrem Homeoffice das zu betreuende deutschsprachige Verkaufsgebiet. Idealerweise liegt Ihr Wohnort in einem landwirtschaftlich geprägten Gebiet an günstiger Verkehrsachse.

Sie bezeichnen sich als Verkaufsprofi mit bewiesenen Fähigkeiten und sind mit Tourenplanung, Kundenberatung und Kontaktpflege vertraut. Als dynamischer Verkäufer mit lösungs- und ergebnisorientiertem Handeln können Sie auf Ihre Kunden aus den verschiedensten Bereichen eingehen und sie von unseren Hygieneprodukten und -konzepten überzeugen. Idealerweise verfügen Sie über Erfahrung auf dem Gebiet der Grosskäsereien oder Landwirtschaft. Geschäftswagen, Natel und Notebook werden Ihnen zur Verfügung gestellt.

Führende Produkte und attraktive Bedingungen eines internationalen Konzerns (Hauptsitz in Muttenz) sichern Ihnen die Erfolgschancen. Bei Interesse freuen wir uns sehr auf Ihre vollständigen persönlichen Unterlagen mit Emailadresse - Diskretion ist selbstverständlich - zuhanden Monica Egli, Ecolab GmbH, c/o Marc Daniel, Eichenweg 1, CH-6205 Eich oder marc@daniel.am

Call-Service

zusätzl. SA/SO 17 - 19 H

0848 80 81 82